



Multimedialità come nuova dimensione della comunicazione pubblica I casi di FaiNotizia, Ning, Linkedin e Epractice

Mariarosaria Russo ForumPA 12 maggio 2008





Social Network/Community

Il Social Network abilita e facilita le relazioni. La Community aggrega le persone intorno ad un interesse.

Il focus delle Reti sociali è la relazione.

Il focus delle Community è l'individuo.

Il valore di Social Network sta nella coesione delle relazioni (frequenza, continuità, ricchezza, intensità) attraverso la molteplicità e la versatilità degli strumenti offerti per interagire e relazionarsi.

Il valore delle Community sta nella quantità di partecipati.





Modelli di business WEB 2.0

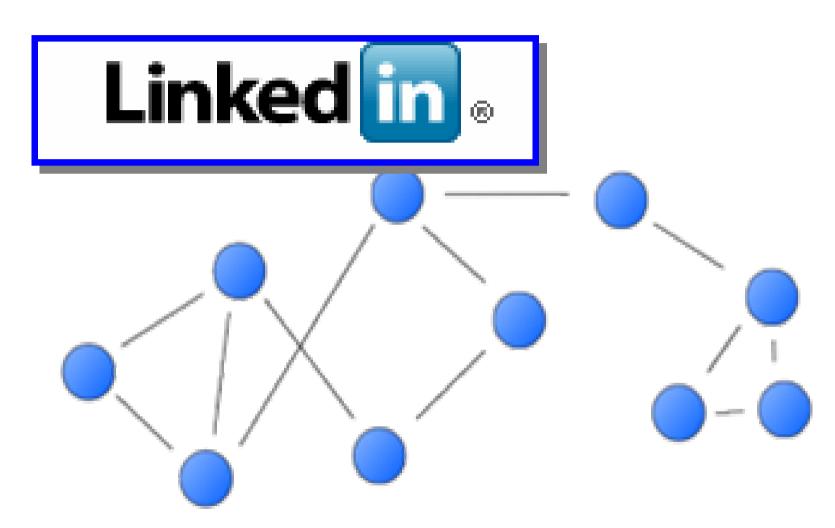
- ✓ Free: paga un altro attore rispetto a chi riceve i benefici (advertising)
- ✓ Nothing free: nulla è gratuito ma c'è varietà di pricing e incentivi all'acquisto (iTunes, eBay...)
- ✓ Free to use, pay for service: I software Open Source, si paga il supporto, la personalizzazione, il training, la consulenza...
- ✓ Freedom to pay:
 - ✓ Pay for value: free trial e se piace acquisti
 - ✓ Fundraising: donazioni (Wikipedia)
- ✓ Freemium: il livello basic del servizio è gratuito, per funzionalità ulteriori si paga (Flickr, Skype, LinkedIn...)

Secondo Jimmy Wales, fondatore di Wikipedia, sono dieci le cose che dovrebbero essere gratuite, tra le quali: enciclopedie, dizionari, libri di testo, mappe, editoria accademica, motori di ricerca...

http://www.worldchanging.com/archives/003593.html







http://www.linkedin.com/home





Cos'è LinkedIn?

- LinkedIn è un social network professionale fondato nel 2002 e lanciato nel 2003;
- E' utilizzato per la creazione di reti professionali;
- La società che gestisce il servizio ha sede a Palo Alto (California).





I numeri

- Nel marzo del 2008, aveva oltre 20 milioni di utenti registrati.
- Cresce a una velocità di 100.000 iscritti a settimana.
- Copre circa 150 diversi comparti economici e oltre 400 "regioni economiche".





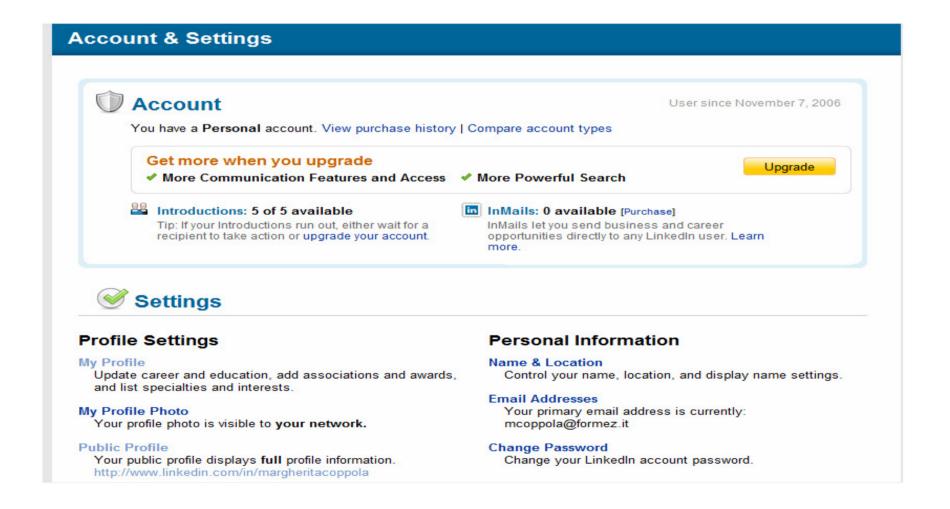
Cosa è possibile fare con LinkedIn

- Promuovere e inserire il tuo profilo in un network
- Creare, estendere e promuovere una rete di contatti
- Ricercare e offrire opportunità di lavoro o attività di business
- Condividere informazioni e conoscenza
- Organizzare piccoli gruppi di lavoro





Inserire il profilo

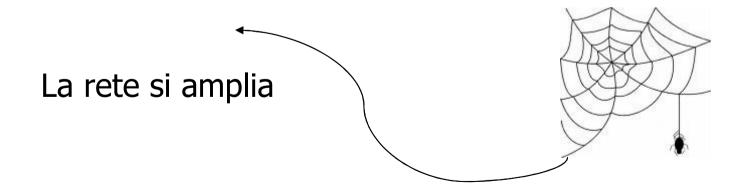






Creare la rete dei contatti

- Ogni utente su LinkedIn è una connessione e può unirsi ad altri stabilendo altre connessioni
- Gli utenti possono invitare chiunque (se un utente del sito o meno) per stabilire una connessione.
- Puoi essere introdotto a qualcuno che desideri conoscere attraverso una reciproco contatto di fiducia.







I gangli di una re

Thomas Schael (1=)
Organisational Designer on Innovation & Change
Management - Senior/Partner Butera e Partners - CEO
Business Communication
Rome Area, Italy





Michela Di Bitonto (1-)
eLearning & Web Solution Consultant
Rome Area, Italy

Connessioni di terzo grado





Journalist - WebProjectManager Naples Area, Italy

domenico mimmo pennone (19)



Connessioni di primo grado

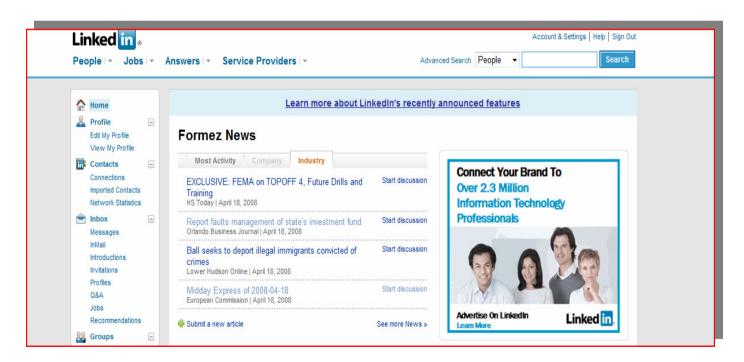






Condividere la conoscenza

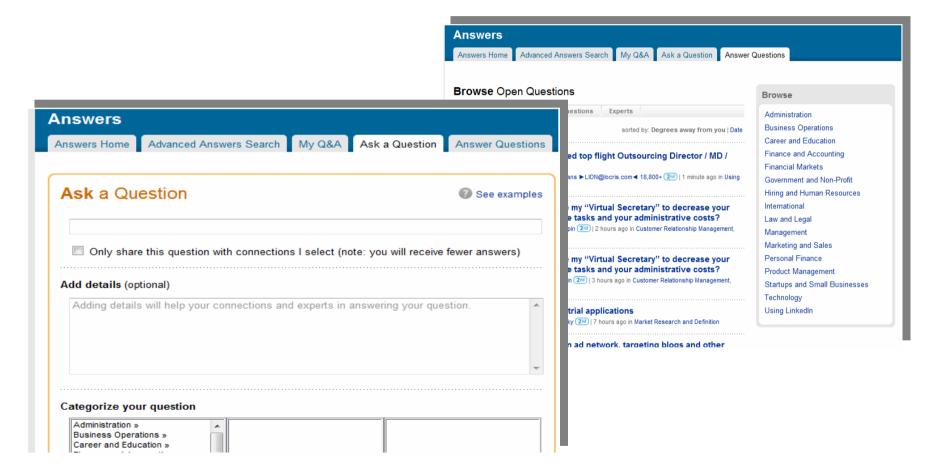
Le letture degli articoli







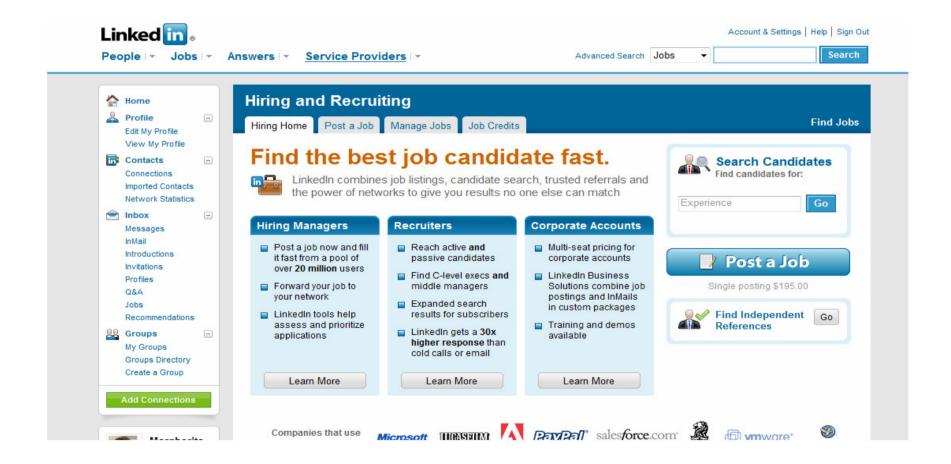
Domande e risposte







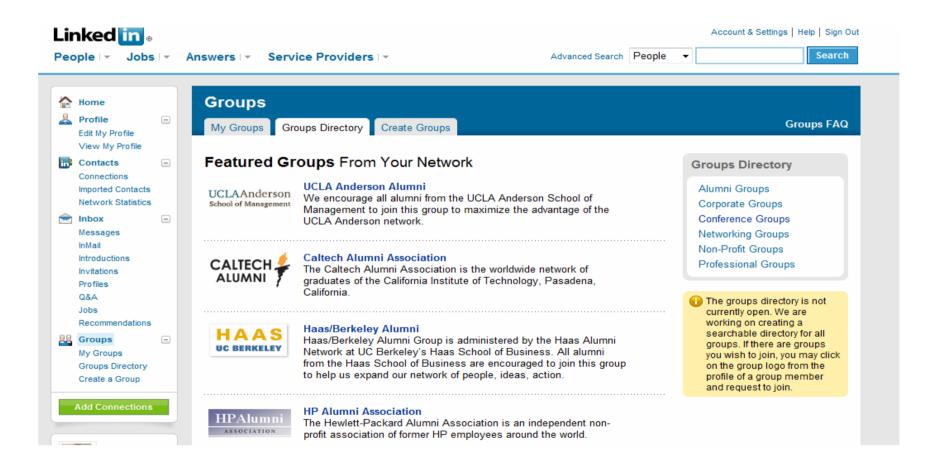
Opportunità di lavoro







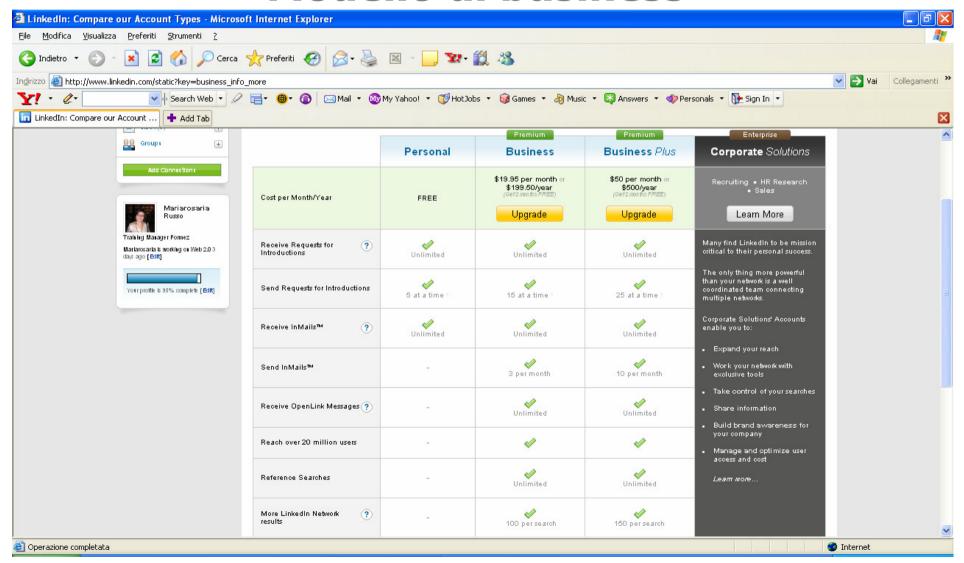
Creare gruppi di interesse







Modello di business







LinkedIn: Punti di forza e di debolezza

Punti di forza:

- Possibilità di rimanere sempre in contatto con i tuoi collegamenti, per la serie "non perdiamoci di vista"
- Nuove opportunità di avviare progetti e partnership di lavoro
- La gratuità della maggior parte dei servizi

Punti di debolezza:

- Non tutti i servizi sono gratuiti
- I gruppi che si costituiscono sono affiliazioni e non gruppi di discussione







NING - PACE! www.ning.com





User generated Social Network

Creato da Marc Andreessen (inventore di Mosaic e Netscape) e on line dall'ottobre 2005, Ning è una piattaforma per la creazione di **Social Network** personalizzabili dagli utenti.



Cosa significa?

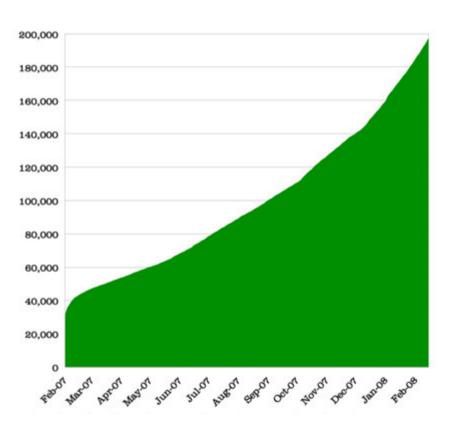
Che ognuno può creare la propria community decidendo di comporre i singoli strumenti: Blog, foto, forum, video, gadget, widget... - you tube, my space che vuoi tu sul tema che vuoi tu con gli strumenti che vuoi tu!

L'importante è dare un'identità tramite i contenuti...





Alcuni dati su Ning



- A marzo 2008 erano 200.000 i Social Network attivati con Ning
- 1.000 nuovi network attivati ogni giorno
- Il 70% dei Network sono attivi (ossia in cui ci siano state attività registrate nell'ultimo mese)

http://blog.pmarca.com/2008/03/ning-passes-200.html





Intervista



Intervista a Gina Bianchini, CEO NING

http://uk.youtube.com/watch?v=IVIYhdaavsw





Cosa è possibile fare con Ning

- Creare il tuo Social Network
- Personalizzare i servizi che vuoi offrire (video, foto, blog, forum, eventi...)
- Personalizzare la grafica attraverso una vasta scelta di templates
- Personalizzare l'accesso al tuo Social Network (pubblico/privato, questionario di accesso, regole dei membri, ...)
- Avere una <u>rete</u> di gestori a disposizione per scambiare idee sullo sviluppo del tuo Social Network su Ning
- Avere una Ning ID, un'identità che ti permette di iscriverti più velocemente ad altri Social Network su Ning e tracciare tutti gli amici e i messaggi ricevuti
- Avere una tua pagina personalizzabile





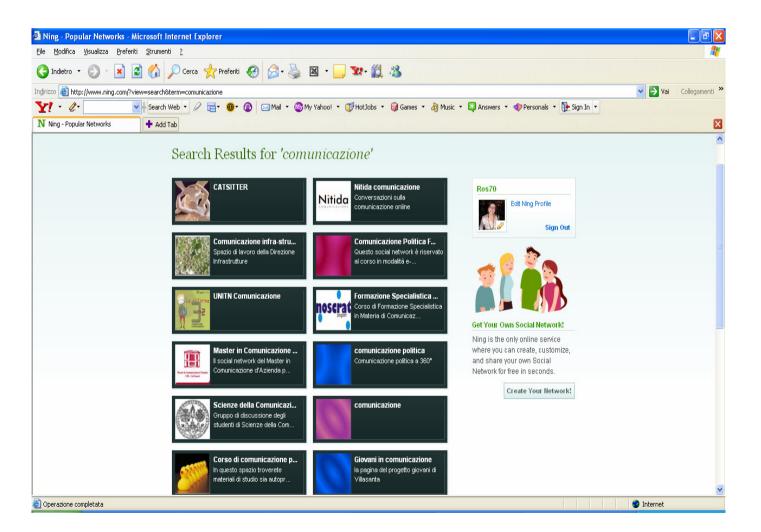
Ning: Modello di business

- L'apertura di un Social Network su Ning comporta la pubblicazione automatica di pubblicità sul lato destro di ogni pagina. Ciò rappresenta per Ning la principale fonte di guadagno.
- Se invece si vuol rendere il proprio Social Network una fonte di reddito per se stessi, si può acquistare un servizio premium al costo di \$19.95 al mese e pubblicare la propria pubblicità sulla pagina.
- Com un servizio premium si può inoltre avere più memoria a disposizione e la possibilità di togliere il pulsante "crea il tuo network" dalla propria pagina





Alcuni Network attivi







Ning: Punti di forza e di debolezza

Punti di forza:

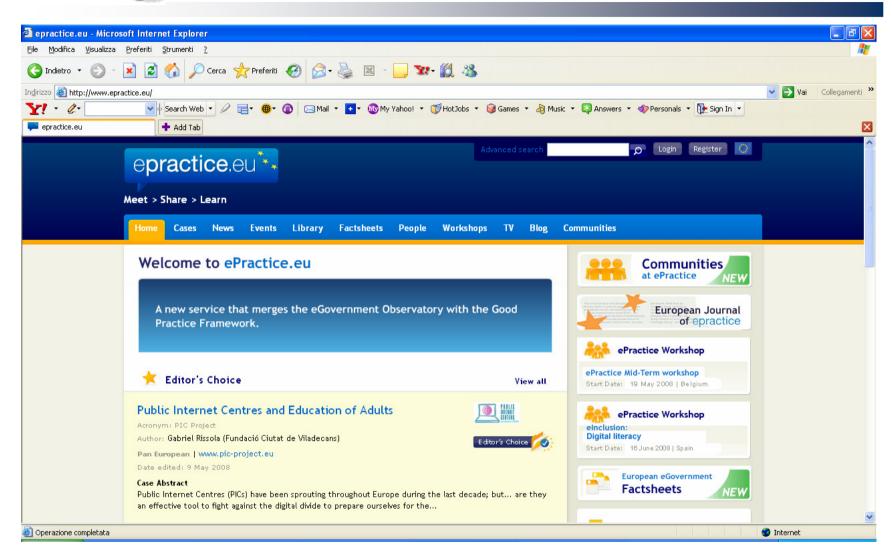
- Facilità nella creazione di Social Network e nella personalizzazione
- Possibilità di personalizzare la propria ID su ciascuna rete alla quale si vuole aderire
- Possibilità di avere una propria pagina personale
- Possibilità di avere "sott'occhio"la propria rete su Ning (amici, altre reti e attività...)

• Punti di debolezza:

- Se sei gestore, coordinare e animare la rete!
- Troppi nuovi Social Network...in fase di start up!







http://www.epractice.eu





Cos'è ePractice.eu?

- E' una piattaforma di buone pratiche creata dalla Commissione Europea sui temi dell'eGovernment, eInclusion e eHealth
- E' una comunità professionale rivolta ad operatori del settore dei 27 Stati Membri, degli Stati membri candidati e dei paesi dell'EFTA
- Il motto è "meet, share and learn"





I numeri di ePractice

- 13.135 membri
- 2.830 News
- 856 casi
- 630 eventi
- 46 paesi





Cosa è possibile fare con ePractice

- Incontrare i propri pari
- Condividere la conoscenza con una comunità di circa 50.000 operatori
- Essere informati attraverso le news, newsletter e altri servizi di documentazione offerti dalla redazione (library, schede sullo stato dell'eGov nei 32 paesi UE, TV...)
- Sottoporre e avere un database di esperienze (cases) sui temi dell'eGovernment aggiornata dagli stessi membri
- Partecipare a workshop tematici
- Avere un proprio Blog
- Esprimere la propria opinione, votare e commentare, proporre notizie, documenti...
- Attivare sub-communities all'interno di ePractice





ePractice: Punti di forza e di debolezza

Punti di forza:

- Una redazione che verifica i contenuti e che è attiva nel segnalare contributi e nel taggare le informazioni (cases)
- La possibilità di votare le esperienze più significative
- Un sistema di incentivazione alla partecipazione dei membri (kudos), che serve anche per tracciare commenti, esperienze e come queste vengono votate dagli altri membri
- La possibilità di avere un blog pubblico
- La possibilità di animare una propria sub-comunità (dopo approvazione della redazione) che offre un sistema di messagistica, blog, calendario, condivisione documenti

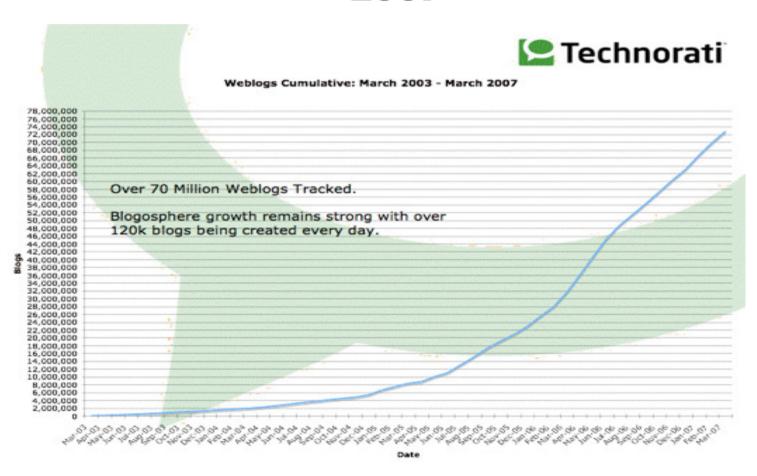
Punti di debolezza:

- La sola lingua parlata è l'Inglese
- La possibilità solo di segnalare notizie e documenti e non di inserirle direttamente





Blogosfera: numero di blog dal 2003-2007

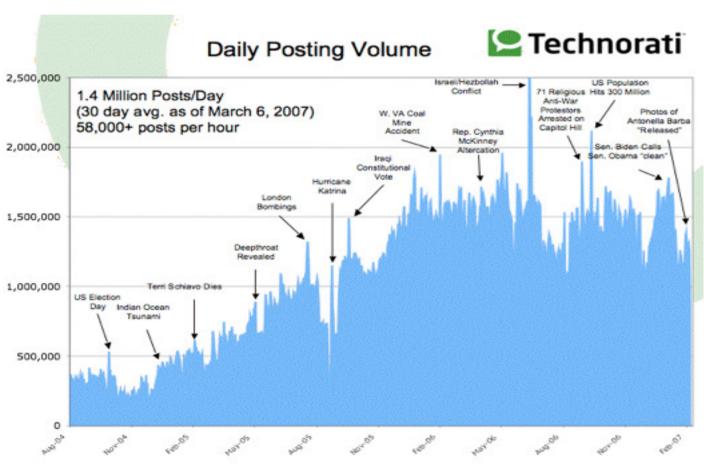


Fonte: Technorati http://www.sifry.com/alerts/archives/000493.html





Blogosfera: numero di post pubblicati al giorno

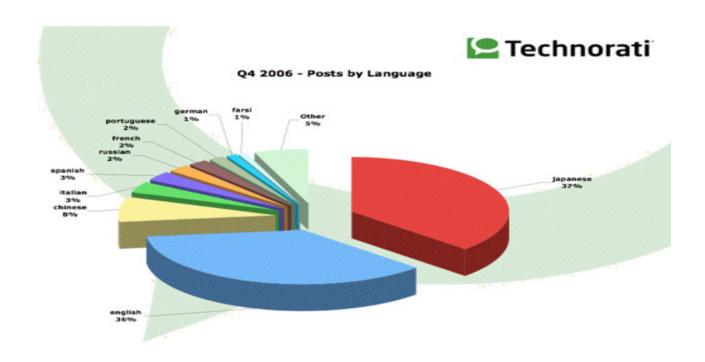


Fonte: Technorati http://www.sifry.com/alerts/archives/000493.html





Blogosfera: le lingue (2006)



Fonte: Technorati http://www.sifry.com/alerts/archives/000493.html





Partecipazione?

- YouTube: solo lo 0,16% dei visitatori partecipa alla creazione di contenuti
- Wikipedia: il 4,6% degli utenti contribuisce all'enciclopedia collettiva (dati Nielsen 2006 - 1000 autori attivi, 68.000 occasionali e 32 M di lettori)
- Flickr: 0,2% dei visitatori pubblica le proprie foto
- Blogosfera: 0,1 % autori attivi, 55 milioni occasionali, 1.100 milioni sono lettori

Però il 12% del traffico US è generato da siti WEB 2.0





Regola 1-9-90...fidelizzazione e dimensione mondiale!

Tre ipologie di utenti:

- Lettori
- Autori occasionali
- Autori attivi

Gli utenti sono:

- 90% Lettori
- 9 % Autori occasionali
- 4 1% Autori attivi

Jacob Nielsen





Giornalismo partecipativo

- ✓ Anche detto giornalismo collaborativo (in inglese citizen journalism, open source journalism), indica una nuova forma di giornalismo che vede la partecipazione attiva dei lettori, vero e proprio esempio di prosumer.
- ✓ Ci sono diversi gradi: p. es. la possibilità di commentare gli articoli, la sollecitazione dei racconti degli utenti, consultazione di blog ospitati, inserimento completo della notizia con o senza verifica di una redazione
- ✓ La collaborazione di migliaia di utenti garantisce la qualità del prodotto "I miei lettori collettivamente ne sanno più di me" (Dan Gillmor)





Giornalismo tradizionale/partecipativo

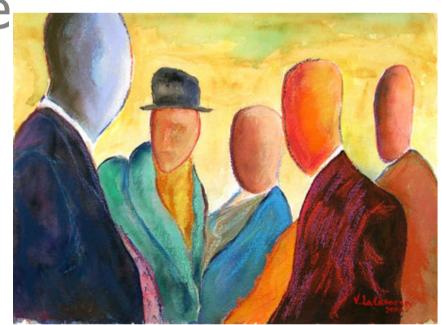
« il giornalista non esce "distrutto" da questo modello di lavoro, soltanto rinnovato. Il suo ruolo rimane centrale nel saper mettere insieme i diversi aspetti, fare le adeguate verifiche, scrivere in modo chiaro, accattivante i propri articoli, ponderare i punti di vista. Ciò che cambia radicalmente è il riconoscere le rinnovate dimensioni dell'arena in cui il processo si compie, e adattarvisi. (...) Il cambio di "paradigma" richiesto è piuttosto l'apertura alla possibilità di un'interazione vera, influente tra chi scrive e chi abitualmente legge » (Ugo Vallauri in Problemi dell'informazione)





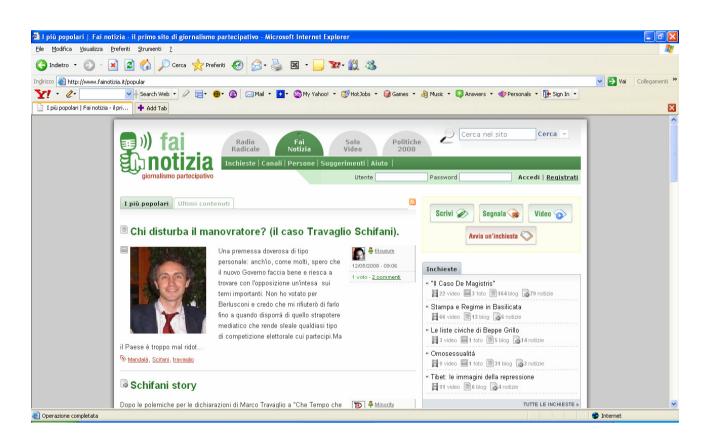
L'informazione come lezione sta lasciando spazio all'informazione come conversazione

Tom Curley, direttore dell'Associated Press, 2004









http://www.fainotizia.it





Cos'è FaiNotizia?

E' un sito di giornalismo partecipativo in cui il cittadino viene messo al centro dell'informazione essendo chiamato a dare un contributo attivo (**reporter diffusi**)

"Ogni persona rappresenta un patrimonio unico e insostituibile di conoscenza. Vogliamo creare lo spazio per la condivisione e l'arricchimento di questo patrimonio" (post iniziale di Diego Galli, 19/7/2006)





I numeri di FaiNotizia

- Utenti registrati 7510
- Commenti 24075
- Voti 102881
- Interventi 12666
- Segnalazioni 15350
- Video 179
- Inchieste 62





Cosa è possibile fare con FaiNotizia

- Scrivere interventi, pubblicare video, immagini, partecipare a inchieste collaborative
- Segnalare, commentare e votare le notizie interessanti
- Tutto il patrimonio creato è libero e di pubblico dominio (licenza Creative Commons)





Le regole di FaiNotizia

- essere sintetico e chiaro
- linkare i siti e i documenti che citi o che possono fornire sostegno a informazioni e opinioni
- restare in tema rispetto al titolo o alla discussione

Non pubblicare:

- contenuti che non siano inerenti alle tematiche del sito internet (vedi i canali)
- testi o brani presi da siti web o pubblicazioni di qualsiasi tipo senza citarne la fonte
- messaggi il cui contenuto costituisce una violazione delle leggi italiane (istigazione a delinquere o alla violenza, razzismo e discriminazione, diffamazione, ecc.)
- insulti o messaggi offensivi rivolti ad altri utenti
- comunicati stampa o messaggi pubblicitari
- duplicati dello stesso contenuto

L'inosservanza dei divieti può comportare la cancellazione del contenuto pubblicato. La violazione deliberata e reiterata dei divieti verrà sanziona con la cancellazione dell'account. Ricorda che la responsabilità civile e penale di quanto stai per inviare resterà inderogabilmente tua.





FaiNotizia: Punti di forza e di debolezza

Punti di forza:

- Contare sulla forza di un nucleo di reporter diffusi
- La possibilità di votare le notizie più interessanti
- Il collegamento dei tag con Wikipedia
- La possibilità di essere riconosciuto dalla Community come Redattore (raggiunti i 500 punti, con la possibilità di inserire 10 contenuti al giorno ed esprimere 20 voti)

• Punti di debolezza:

- All'algoritmo del valore partecipa anche la redazione
- Il valore della notizia è dato dalle attività dei lettori (1 9 90)





Grazie per l'attenzione

Mariarosaria Russo

mrusso@formez.it

Condivido con voi:

http://del.icio.us/ros2004

http://www.flickr.com/photos/ros20

04

Il mio social network:

http://www.myspace.com/ros_70

http://www.linkedin.com/in/rosruss

0